Technik verstehen – Kunden begeistern!

Wir kennen unsere Produkte und finden die passende Lösung für unsere Kunden.

THALETEC GmbH
Steinbachstraße 3
06502 Thale

9. November 2026

Wir sind **THALETEC** in Thale. Wir bauen emaillierte Apparate für die Chemie- und Pharmaindustrie – große Projekte, technischer Anspruch und internationale Kunden.

Damit aus Anfragen erfolgreiche Projekte werden, suchen wir Unterstützung im Vertrieb als

Vertriebsingenieur / Key Account Manager.

Vielleicht passt DU genau zu uns!

Was dich bei uns erwartet

- aktive Betreuung bestehender Kunden und Gewinnung neuer Geschäftspartner
- technische und kaufmännische Beratung rund um unsere Produkte und Lösungen
- eigenständige Steuerung des Vertriebsprozesses von der Anfrage bis zum Auftrag
- regelmäßige Kundenbesuche sowie Teilnahme an Messen und Branchenveranstaltungen
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten in enger Abstimmung mit den Fachbereichen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen im In- und Ausland

Kurz: Ein Job, bei dem du Kunden begeisterst, Projekte voranbringst und aktiv zum Unternehmenserfolg beiträgst.

Was du mitbringen solltest

- technische Ausbildung oder Studium, idealerweise im Bereich Verfahrenstechnik, Chemieingenieurwesen oder Maschinenbau
- Erfahrung im technischen Vertrieb, vorzugsweise im industriellen Umfeld
- technisches Verständnis sowie die Fähigkeit, Kunden kompetent zu beraten
- Freude am direkten Kundenkontakt und am Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- eigenständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Kurz: Du verbindest technisches Verständnis mit Vertriebsgeschick und gehst gerne aktiv auf Kunden zu.

Was wir dir anbieten – ehrlich und ohne Floskeln

- einen sicheren Job in einem stabilen Industrieunternehmen
- tarifliche Vergütung inkl. aller Zusatzleistungen
- JobRad, Corporate Benefits, betriebliche Altersvorsorge, kostenlose Getränke
- eine strukturierte Einarbeitung – kein „ins kalte Wasser werfen“
- Kollegen, die wissen, was sie tun und ihr Wissen teilen
- abwechslungsreiche Aufgaben statt monotoner Routinen
- eine Arbeitsatmosphäre, die klar, respektvoll und pragmatisch ist

Kein Hochglanzversprechen – einfach ein guter Arbeitsplatz, auf den man sich verlassen kann.

Neugierig geworden? Dann sende deine Bewerbung an: ttec-bewerbung@thaletec.com

Ansprechpartnerin:
Silke Höhne | Personalleitung
03947 778 109

Hinweis: In der Stellenausschreibung wird die männliche Schreibform verwendet.
Es sind immer ausdrücklich männliche, weibliche sowie diverse Personen angesprochen!